

Un service exclusif destiné  
aux TPE-PME auvergnates  
**pour prospecter de nouveaux marchés,  
se lancer ou s'affirmer à l'international.**



**VOLONTAIRE INTERNATIONAL EN ENTREPRISE  
(V.I.E) À TEMPS ET COÛTS PARTAGÉS :**  
**Ici, l'export est un travail d'équipe**



**AUVERGNE**  
YOUR NEW WORLD  
(BUSINESS)



**AGENCE RÉGIONALE DE DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE**

Contact : Cécile CUBIZOLLE

7 allée Pierre de Fermat - 63178 Aubière Cedex

Tél. : 04 73 19 60 21

E-mail : [c.cubizolle@arde-auvergne.com](mailto:c.cubizolle@arde-auvergne.com)

[www.auvergne-business.fr](http://www.auvergne-business.fr)



## L' International simplifié et sécurisé

**Votre entreprise est basée en Auvergne ?  
Vous voulez tenter une première expérience à l'export ?  
Renforcer votre position à l'international ?  
Conquérir de nouveaux marchés ?**

La formule « clés en main » de l'ARDE vous permet de bénéficier d'une représentation commerciale à l'étranger à un prix très attractif et en toute sécurité grâce au V.I.E à temps et coûts partagés.

### Le Volontariat International en Entreprise (V.I.E), qu'est-ce que c'est ?

La formule du V.I.E « classique », mise en place par l'État, est un dispositif national géré par Ubifrance.



**Le principe :** une entreprise de droit français confie à un jeune âgé de 18 à 28 ans une mission professionnelle à l'étranger d'une durée de 6 à 24 mois. Etudiant, diplômé ou jeune travailleur, le V.I.E maîtrise parfaitement la langue du pays dans lequel il est affecté et son profil est adapté aux besoins de l'entreprise (commercial, ingénieur, contrôleur de gestion...). Cette formule permet d'établir ou de renforcer une véritable base avancée à l'étranger.

**Avec l'ARDE Auvergne, vous bénéficiez d'un contact privilégié pour développer  
ou consolider vos positions à l'international,  
avec un accompagnement pas à pas dans la mise en place et le suivi de votre V.I.E**

## Le V.I.E version ARDE Auvergne : du sur-mesure pour les PME

L'ARDE a conservé les bases de la formule V.I.E « classique », en l'adaptant aux contraintes et aux budgets des PME/PMI. Elle a conçu un dispositif « clés en main » unique en France : le V.I.E commercial à temps et coûts partagés.

### Les + de la formule V.I.E à temps et coûts partagés :

#### 1 FILIÈRE

Une **solution RH export mutualisée** pour 2 à 3 entreprises complémentaires mais non concurrentes

#### TOUT COMPRIS

L'ARDE fournit un **service « clés en main »** aux chefs d'entreprises, leur économisant ainsi un temps précieux

#### COÛT RÉDUIT

L'ARDE prend à sa charge **50 % du montant des frais fixes** et refacture 50 % aux entreprises régionales qui se partagent les services du V.I.E

#### POUR TOUS

Une formule adaptée à tous les marchés, Europe ou « grand export », que vous soyez **exportateur débutant ou aguerri**



**Exemples :  
Un V.I.E commercial à mi-temps,  
combien ça me coûte ?**

- • • Allemagne : 820€ / mois
- • • Hong-Kong : 1 100€ / mois

#### Ensemble, nous construisons votre projet :

- • • définition de votre stratégie (mission, pays d'affectation, profil du candidat, durée, budget...)
- • • organisation d'une journée de recrutement de votre V.I.E

Et vous assurez sa formation à vos produits ainsi que le suivi commercial !

#### Pour vous, nous assurons la partie administrative, comptable et logistique :

- • • gestion des contrats, conventions, frais, suivi du budget
- • • gestion du bureau à l'étranger, mise à disposition du matériel informatique, gestion des déplacements internationaux

Et nous gérons avec vous le suivi de la mission !

# Ce sont eux qui en parlent le mieux !

## Mexique et Canada : un V.I.E pour la filière aéronautique

Serge LUQUAIN, PDG de Techni-Modul Engineering



Notre activité étant majoritairement dédiée au secteur aéronautique, notre croissance est impérativement liée à notre ouverture à l'international. Nos efforts ont démarré il y a plusieurs années et nous poursuivons nos investissements. Ainsi, pour prospecter sur le Canada et le Mexique, nous avons fait appel au dispositif V.I.E commercial à temps partagé de l'ARDE Auvergne, clés en main et cofinancé, véritablement accessible et adapté à des TPE/PME. Grâce à la mutualisation de cette ressource avec une autre société auvergnate de l'aéronautique, nous avons pu aborder ces pays lointains et complexes et sommes confiants sur les perspectives de ces marchés.



## Angleterre : les confiseries auvergnates à l'assaut du marché anglais

Roland GIBERT, Dirigeant de la société Cruzilles



Pour Cruzilles, l'Angleterre est le premier marché à l'export. En 2013-2014, nous avons décidé de renforcer les moyens de prospection pour continuer à nous développer dans ce pays et à l'exportation en général. J'ai cherché une solution en rapport avec nos moyens financiers de PME et permettant une démarche pas à pas. J'ai donc tout de suite pensé à la formule packagée du V.I.E à temps et coût partagés. Notre V.I.E a rencontré la plupart de nos clients sur place, établi le contact avec de nouveaux prospects et organisé des tournées commerciales. Le challenge maintenant, c'est de transformer ces prospects en clients et de décrocher de nouveaux marchés. J'envisage de renforcer l'équipe export de Cruzilles à l'issue de cette mission.



25 ans de succès en chiffres :

- • • 58 jeunes recrutés
- • • 265 entreprises bénéficiaires
- • • 295 missions réalisées
- • • 10 pays prospectés



## Les services + de l'ARDE Auvergne

Pour l'ARDE, l'export est une seconde nature. Pour compléter sa formule de V.I.E, l'agence propose toute une palette de dispositifs dédiés à l'internationalisation des entreprises :

- • • un appui et une orientation des entreprises vers les **dispositifs techniques et financiers mobilisables** en Auvergne
- • • une **sensibilisation à l'Intelligence Economique** et des formations avec le programme Volcan IE
- • • du **coaching export**
- • • des **salons et conventions d'affaires** pour les filières prioritaires de l'Auvergne

Pour en savoir plus : [www.auvergne-business.fr](http://www.auvergne-business.fr)



**AUVERGNE**  
YOUR NEW WORLD  
(BUSINESS)

**AGENCE RÉGIONALE DE DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE**

Contact : Cécile CUBIZOLLE

7 allée Pierre de Fermat - 63178 Aubière Cedex

Tél. : 04 73 19 60 21

E-mail : [c.cubizolle@arde-auvergne.com](mailto:c.cubizolle@arde-auvergne.com)